



BREMEN | PART-TIME / FULL-TIME | ENTRY LEVEL

LG Verkäufer (m/w/d) Vertrieb Einzelhandel Teilzeit Bremen

Dein Job:

Arbeitsort: Bremen

Arbeitstage: Freitag und Samstag, optional weitere Tage möglich

Deine Aufgaben - Vielseitig & Eigenverantwortlich:

- **Proaktive Kundenansprache:**
Begeistere Endkunden mit deiner offenen und serviceorientierten Art.
- **Kompetente Beratung:**
Überzeuge durch fundiertes Wissen und hilf unseren Kunden, die perfekten LG Produkte, insbesondere TVs und Soundbars, auszuwählen.
- **Verkauf mit Fokus:**
Erreiche deine Ziele durch zielgerichtete Verkaufsstrategien und begeistere Kunden für die Marke LG.
- **Teamwork und Austausch:**
Pflege regelmäßigen Austausch mit deinem Team und den Marktmitarbeitern, um gemeinsam erfolgreich zu sein.
- **Produktpräsentation:**

Setze die LG TVs und Soundbars durch kreative und ansprechende Präsentationen optimal in Szene.

- **Eigenverantwortliches Arbeiten:**

Nutze deine Selbstständigkeit, um im Elektronikfachmarkt für ein herausragendes Einkaufserlebnis zu sorgen.

- **Sorgfältige Dokumentation:**

Halte deine Verkaufsaktivitäten präzise fest, um den Erfolg messbar zu machen.

Warum du bei uns arbeiten solltest:

- **Attraktives Vergütungsmodell:**

Du profitierst von einem Fixgehalt sowie einer erfolgsbasierten Provision. So belohnst du deine Leistung direkt!

Verdienstmöglichkeiten liegen zwischen **300 € und 400 € / Tag**

- **Sicherheit & Wachstum:**

Als Deutschlands größte inhabergeführte Sales und Retail Agentur bieten wir dir langfristig einen sicheren Arbeitsplatz mit einem **unbefristeten Arbeitsvertrag**.

- **Corporate Benefits:**

Wir arbeiten für die großen Marken und Händler. Über unsere Corporate Benefits kannst du coole Rabatte für ausgewählte Marken abstauben.

- **Umfassendes Training:**

Mit einer professionellen Einarbeitung und einem strukturierten Onboarding-Programm machen wir dich fit für deinen neuen Job.

- **Persönliche Betreuung:**

Du erhältst vor Ort Unterstützung durch unseren Außendienst und eine individuelle Begleitung durch dein Project Management-Team im Innendienst.

- **Individuelle Weiterentwicklung:**

Durch unser Personalentwicklungsprogramm GROW und regelmäßige Karrierechancen unterstützen wir dich dabei, dein volles Potenzial zu entfalten.

Deine Stärken & Skills:

- **Offene und kommunikative Persönlichkeit:**

Du begeisterst dich für den direkten Kundenkontakt und hast Freude daran, Menschen zu überzeugen.

- **Verkaufstalent gesucht:**

Du verfügst über ein verkäuferisches Mindset und herausragende Kommunikationsfähigkeiten, die du erfolgreich im Gespräch einsetzt.

- **Sprachliche Kompetenz:**

Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift auf mindestens C1-Niveau sind für diese Position erforderlich.

Referenznummer: KP 1469

Bewirb dich jetzt und werde der nächste LG Top Verkäufer!

Jetzt bewerben

via WhatsApp bewerben