



BREMEN | FULL-TIME EMPLOYEE | PROFESSIONAL/EXPERIENCED

OFFLINE: Außendienstmitarbeiter (m/w/d) - Springer für British American Tobacco Norddeutschland

Als Springer-Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für British American Tobacco übernimmst du wechselnde Einsatzgebiete innerhalb der Region Bremen und darüber hinaus – je nach Bedarf auch deutschlandweit. Deine Einsätze werden im Voraus geplant, sodass du flexibel verschiedene Gebiete und Kundenstrukturen betreuen kannst.

Wir bieten

- **Attraktive Vergütung und Sicherheit:**
Freue dich auf ein hohes Fixum, einen leistungsbezogenen Bonus, vermögenswirksame Leistungen, Spesen und einen Bürokostenzuschuss – alles auf Basis eines **tariflichen Vergütungsmodells**.
- **Langfristige Karriereperspektive:**
Starte mit einer tollen Einstiegsmöglichkeit in eine langfristige Zusammenarbeit mit vielseitigen **Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten**.
- **Firmenwagen zur privaten Nutzung:**
Ein hochwertiger Firmenwagen (**VW oder Skoda**) inklusive **Tankkarte** steht dir auch für **private Fahrten** zur Verfügung.
- **Modernste Ausstattung:**
Wir stellen dir **leistungsstarke Hardware** zur Verfügung, die dich optimal bei deiner Arbeit unterstützt.
- **Flexible Arbeitszeiten und zusätzliche Freizeit:**

Genieße ein **flexibles Arbeitszeitmodell mit überdurchschnittlichem Urlaub** – 30 Urlaubstage plus 12 zusätzliche Ausgleichstage.

- **Individuelle Benefits für deine Freizeit:**

Wähle flexibel zwischen dem **Deutschlandticket**, **Urban Sports** oder einem Zuschuss zu deinem **Sportbeitrag** – bis zu 600 € pro Jahr.

- **Einarbeitung und Weiterbildung:**

Profitiere von einer umfassenden **Einarbeitung** sowie **fortlaufenden Schulungen** und Weiterbildungsangeboten, die dich fachlich und persönlich weiterbringen.

- **Wertschätzende Unternehmenskultur:**

Als Teil von British American Tobacco arbeitest du in einem dynamischen Umfeld mit einer ausgezeichneten Unternehmenskultur. Erfahre mehr unter www.bat.de.

Deine Aufgaben

- **Verantwortungsvolle Vertriebsrolle:**

Als Bezirksmanager / Springer bist du maßgeblich für die Umsetzung der BAT-**Unternehmensstrategie** in deinem zu vertretenden Bezirk verantwortlich.

- **Kundenbetreuung und Vertrieb:**

Du betreust bestehende Kunden (**Tankstellen, Kioske, LEH**) deutschlandweit in verschiedenen Regionen und baust die Distribution der BAT-Produktpalette aus – darunter Lucky Strike, Pall Mall sowie VUSE, GLO und NEO.

- **Vertrags- und Absatzsicherung:**

Du kontrollierst und stellst sicher, dass **Vertragsabsprachen** eingehalten werden, und setzt gezielte Maßnahmen zur **Abverkaufssteigerung** um.

- **Marketing und Promotion:**

Du planst und führst **Werbemaßnahmen** durch und steuerst sowie qualifizierst **Promotoren** für einen erfolgreichen Einsatz.

- **Datenanalyse und Wachstumsstrategien:**

Du wertest **kundenindividuelle Kennzahlen** aus, vereinbarst Wachstumsziele und entwickelst Maßnahmen zur Optimierung der Verkaufszahlen.

Deine Qualifikation

- **Kaufmännische Ausbildung oder Quereinstieg:**

Eine abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** ist von Vorteil, aber auch motivierte Quereinsteiger sind herzlich willkommen.

- **Erste Vertriebserfahrung:**

Idealerweise bringst du bereits **Erfahrung im B2B-Vertrieb** mit und weißt, wie man Kunden erfolgreich berät und überzeugt.

- **Hohe Reisebereitschaft:**

Du bist flexibel, bringst eine **hohe Reise- und Übernachtungsbereitschaft (5 Tage/Woche)** mit und bist im **Bedarfsfall deutschlandweit** einsatzbereit.

- **Selbstbewusstes Auftreten:**

Du überzeugst mit Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsstärke und einer souveränen Kommunikation.

- **Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise:**

Du übernimmst **Verantwortung**, triffst Entscheidungen sicher und behältst den Überblick über deine Aufgaben.

- **Flexibilität und Mobilität:**

Du bist offen für wechselnde Einsatzorte und besitzt einen **Führerschein der Klasse B**.

Ansprechpartner

TMS Recruiting-Team

069-405625-427

Referenznummer:KP1460

Jetzt bewerben

via WhatsApp bewerben