



FRANKFURT | FULL-TIME EMPLOYEE | PROFESSIONAL/EXPERIENCED

Samsung Teamleiter (m/w/d) BG Außendienst

Die TMS-Gruppe mit Sitz in Offenbach am Main ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

Dein Job bei TMS

Als Samsung Sales (m/w/d) Lead bist du für ein siebzehnköpfiges Außendienstteam verantwortlich. Du bist die Schnittstelle zwischen dem Kunden, Innendienst und deinem Außendienstteam. Ziel deines Außendienstteams ist, das Samsung Produktportfolio bestmöglich bei Partnern zu platzieren. So bist du maßgeblich am Erfolg unseres Kunden beteiligt!

Wir bieten

- Zusätzliche Urlaubstage, Mitarbeiter Benefits, Teamevents, flexible Arbeitszeiten
- Mobiler Arbeitsplatz, unterwegs und im Home Office
- Firmenwagen (VW Passat Kombi) inkl. Tankkarte, auch zur privaten Nutzung
- Moderne und innovative Samsung Hardware Ausstattung
- Wertschätzung, Diversität und Individualität

Deine Aufgaben

- Führung eines nationalen Teams von 17 Außendienstmitarbeitern im Bereich Vertrieb im Kanal Buying Groups (Expert und Euronics)
- Schnittstelle zwischen Samsung, TMS Innen- und Außendienst
- Planung, Steuerung und Überwachung der Vertriebsaktivitäten, sowie Priorisierung von Aufgaben
- Analyse von Markt- und Kundenbedürfnissen sowie Ableitung von Strategien zur Umsatzsteigerung
- Nachhaltige Entwicklung der zugeordneten Business Partner (Account Management) mit dem Ziel den Samsung Umsatz zu erhöhen
- Gestaltung von Targets, Tracking und Analyse der Target Erreichung
- Aufbereitung von Management-Präsentationen
- Führen von Mitarbeiter-/Bewerbungsgesprächen

Deine Qualifikation

- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst im Kanal Buying Group
- Bestehendes Netzwerk in der Buying Group auf Entscheider Ebene oder vergleichbares Netzwerk
- Einschlägige Erfahrung in der Personalführung
- Berufserfahrung mit Produkten aus dem Bereich Consumer Electronics
- Deutsch (fließend) und Englisch (fortgeschritten) in Wort und Schrift
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Entrepreneurship, eigenverantwortliche und proaktive Arbeitsweise
- Reise- und Übernachtungsbereitschaft
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Reisebereitschaft, Führerschein der Klasse B

TMS-Ansprechpartner

Recruiting

069-405625-427

Referenznummer: KP1199

Jetzt bewerben

via WhatsApp bewerben