HAMBURG | FULL-TIME EMPLOYEE | PROFESSIONAL/EXPERIENCED

SCJ Bezirksleiter (m/w/d) LEH Hamburg

Die TMS-Gruppe mit Sitz in Frankfurt ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

Wir suchen in der **Region Hamburg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Bezirksleiter (m/w/d) LEH** in Festanstellung.

Benefits - Attraktiv:

- Wir bieten dir attraktive Vergütung, zusätzliche Urlaubstage, Mitarbeiter Benefits, Teamevents, flexible Arbeitszeiten, keine Wochenendarbeit
- **Sicherer Arbeitsplatz** auch in Covid-19 Zeiten
- Du arbeitest remote von zu Hause und fährst von dort aus zu den Märkten
- Selbstverständlich einen **Firmenwagen**, ebenfalls zur **privaten Nutzung**
- Eine gute **IT-Ausstattung** für dein Homeoffice und für unterwegs
- Vielseitige und **herausfordernde Tätigkeit** mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung

Aufgaben - Begeisternd:

- Sicherstellung der **Distribution** von vorgefertigten Top Seller Artikel
- Eigenständige **Kundenbetreuung** im Verkaufsgebiet
- **Produktvorstellung** inklusive Verkauf, klassische Vertriebsaufgaben
- Eigenständige **Umsatzverantwortung** im gesamten Verkaufsgebiet

- Umsetzung von Saison-, Aktions- und Dauerplatzierungen
- Regalpflege sowie -umbauten gemäß **Category Management**
- Gezielter Einsatz aktueller Vertriebsmittel unter Beachtung der Marktgegebenheiten
- Abstimmung und Beratung im Rahmen der Sortimentspflege

Anforderungsprofil - Überzeugend und dynamisch:

- Abgeschlossene Berufsausbildung, idealerweise im Lebensmitteleinzelhandel
- **Beratungs- und Verkaufsengagement**
- Bestenfalls Erfahrungen in der Regalpflege sowie -umbauten
- Strukturierte, selbstständige sowie ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte **Service- und Kundenorientierung**
- Gültigen Führerschein der Klasse B sowie einen Internetanschluss

S. C. Johnson & Son ist ein internationales Unternehmen für Reinigungs-, Hygiene- und Pflegeprodukte sowie Insektenschutz.

Dabei werden aktuell in über 110 Ländern die Produkte des Unternehmens vertrieben. In Deutschland liegt der Fokus des Vertriebs im Lebensmitteleinzelhandel.

TMS Kontakt:

Miriam Ferrara
069-405625-427

Referenznummer: KP 1342

Jetzt bewerben

via WhatsApp bewerben