



Head of Sales (m/w/d) Consumer Electronics

{{ job.city }} | {{ job.positionType }} | {{ job.seniority }}

Die TMS-Gruppe mit Sitz in Frankfurt ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

Dein Job bei TMS

Als Head of Sales übernimmst du die strategische Führung der Vertriebsteams zur Erreichung ambitionierter Verkaufsziele. Das heißt: Du stellst sicher, dass alle Teammitglieder ihre bestmögliche Arbeit leisten können, dein Kunde sich gut aufgehoben fühlt und eure Ergebnisse reportet werden.

Wir bieten

- Sicherer Arbeitsplatz mit unbefristetem Arbeitsvertrag
- Zusätzliche Urlaubstage, Gympass Angebot, Mitarbeiter Benefits, Teamevents, uvm.
- Attraktives Vergütungspaket mit variablem, ergebnisorientiertem Anteil
- Firmenwagen inkl. Tankkarte, auch zur privaten Nutzung
- Wertschätzung, Diversität und Individualität
- Möglichkeiten, gewinnbringende Ideen bei kurzen Entscheidungswegen einzubringen
- Wir sind direkt, ehrlich und kommunikativ – das Du gehört zur Kultur

Deine Aufgaben

- Entwicklung, Umsetzung und Durchführung von Multichannel-Vertriebskonzepten
- Strategische Führung der Sales-Teams
- Erreichung ambitionierter Verkaufsziele u.a. für Smartphones und Smart-Home Produkte
- Aufbau produktiver und professioneller Vertriebskanäle im Bereich Retail und Carrier
- Überwachung und Analyse von KPIs und Einleitung von Optimierungsmaßnahmen

Deine Qualifikation

- Gerne abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften
- Mind. 3 Jahre Erfahrung als Sales Manager, idealerweise mit Personalführung in der CE Branche
- Bestehendes und beispielbares Netzwerk in der Elektronikbranche, sowie Erfahrung in der Planung von Vertriebszyklen
- Kontaktstärke, Begeisterungsfähigkeit, ein Gespür für Menschen und den respektvollen Umgang sowie Loyalität und Empathie
- Ausgeprägte Reisebereitschaft, Führerschein der Klasse B
- Fließend Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

TMS-Ansprechpartner

Michelle Bauer

069-405625-427

Referenznummer: KP1154



Head of Sales (m/w/d) Consumer Electronics

Additional information

Location	Frankfurt
Position type	Full-time employee
Start of work	As of now

Responsible

Arin Sharif