Samsung Teamleiter (m/w/d) B2B Außendienst

{{ job.city }} | {{ job.positionType }} | {{ job.seniority }}
Die TMS-Gruppe mit Sitz in Offenbach am Main ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

Dein Job bei TMS

Als Samsung Sales Lead bist du für ein sechsköpfiges Außendienstteam verantwortlich. Du bist die Schnittstelle zwischen dem Kunden, Innendienst und deinem Außendienstteam. Ziel deines Außendienstteams ist, das Samsung Produktportfolio bestmöglich bei IT-Systemhäusern zu platzieren. So bist du maßgeblich am Erfolg unseres Kunden beteiligt!

Wir bieten

- Zusätzliche Urlaubstage, Mitarbeiter Benefits, Teamevents, flexible Arbeitszeiten
- Mobiler Arbeitsplatz, unterwegs und im Home Office
- Firmenwagen (VW Passat Kombi) inkl. Tankkarte, auch zur privaten Nutzung
- Moderne und innovative Samsung Hardware Ausstattung
- Wertschätzung, Diversität und Individualität

Deine Aufgaben

- Führung eines nationalen Teams von sechs Außendienstmitarbeitern im Bereich B2B/Systemintegratoren
- Schnittstelle zwischen Samsung, TMS Innen- und Außendienst
- Planung, Steuerung und Überwachung der Vertriebsaktivitäten
- Analyse von Markt- und Kundenbedürfnissen sowie Ableitung von Strategien zur Umsatzsteigerung
- Nachhaltige Entwicklung der zugeordneten Business Partner (Account Management) mit dem Ziel den Samsung Umsatz über die autorisierten Distributionen zu erhöhen
- Aufbereitung von Management-Präsentationen

Deine Qualifikation

- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst/B2B Bereich
- Bestehendes Netzwerk im Systemhäuser/IT-Integratoren Kanal auf Entscheider Ebene oder vergleichbares Netzwerk
- Berufserfahrung mit Produkten aus dem Bereich Consumer Electronics
- Deutsch (fließend) und Englisch (fortgeschritten) in Wort und Schrift
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Entrepreneurship, eigenverantwortliche und proaktive Arbeitsweise
- Reise- und Übernachtungsbereitschaft
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Reisebereitschaft, Führerschein der Klasse B

TMS-Ansprechpartner

Recruiting
069-405625-427

Referenznummer: KP1199

Samsung Teamleiter (m/w/d) B2B Außendienst

Additional information

Location	**Frankfurt**
Position type	**Full-time employee**
Start of work	**As of now**

Responsible

Kerstin Weise