



OFFENBACH | FULL-TIME EMPLOYEE | PROFESSIONAL/EXPERIENCED

## Account Manager (m/w/d) Offenbach

Die TMS-Gruppe mit Sitz in Offenbach ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

### Wir bieten

- **Sicherheit und Flexibilität:** Ein sicherer Arbeitsplatz mit unbefristetem Vertrag sowie ein Hybrid-Modell mit Remote-Arbeit (50 %) und flexiblen Arbeitszeiten ermöglichen eine ausgewogene Work-Life-Balance.
- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Zusätzliche Urlaubstage, Mitarbeiterbenefits, Teamevents und die Möglichkeit eines Sabbaticals oder Auslandsarbeit in einer unserer Partneragenturen der SSI-Gruppe bieten Raum für persönliche und berufliche Entwicklung.
- **Wertschätzung und Vielfalt:** Bei uns zählen Individualität und Diversität. Wir schätzen

klare Kommunikation und ein respektvolles "Du" als Teil unserer Unternehmenskultur.

- **Gestaltungsspielraum:** Du hast die Möglichkeit, gewinnbringende Ideen einzubringen und an kurzen Entscheidungswegen mitzuwirken.

## Deine Aufgaben

- **Projektleitung und -management:** Du leitest anspruchsvolle Projekte im FMCG-Bereich von der Konzeption bis zur erfolgreichen Umsetzung, verantwortest die Planung, Steuerung und Überwachung von Projektzielen, Ressourcen und Budgets.
- **Teamkoordination und Stakeholder-Management:** Du koordinierst interne und externe Projektteams, übernimmst das Stakeholder-Management und sorgst für eine effiziente Kommunikation und Zusammenarbeit.
- **Kundenmanagement:** Du bist eigenständig für die proaktive Betreuung unserer Kunden verantwortlich und erhältst strategische Guidelinie von unserem Direktor/ Geschäftsführer
- **Risikomanagement und Lösungsfindung:** Du identifizierst frühzeitig Herausforderungen, entwickelst Lösungen und trägst so zum Projekterfolg bei.
- **Weiterentwicklung:** Du unterstützt aktiv die Weiterentwicklung von Projektmanagementmethoden und -prozessen.

## Deine Qualifikation

- **Ausbildung und Erfahrung:** Abgeschlossenes Studium in BWL, VWL oder vergleichbare Qualifikation sowie einschlägige Berufserfahrung in der Projektleitung, idealerweise im Agenturumfeld.
- **Führungskompetenz:** Mehrjährige Erfahrung in der Teamführung, Kommunikation und Konfliktlösung.
- **Kommunikationsfähigkeiten:** Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsskills sowie analytische Denkfähigkeit und Eigeninitiative.
- **Sprachkenntnisse:** Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden dein Profil ab.

## TMS-Ansprechpartner

Pascal Nagel  
069-405625-105

Referenznummer: TMST73000000

Jetzt bewerben

via WhatsApp bewerben