Außendienstmitarbeiter (m/w/d) British American Tobacco Bezirk Saarbrücken

{{ job.city }} | {{ job.positionType }} | {{ job.seniority }}
Die TMS-Gruppe mit Sitz in Frankfurt ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

Dein Job bei TMS

Als Außendienstmitarbeiter (m/w/d) im Projekt für British American Tobacco trägst du maßgeblich zu einem nachhaltigen Aufbau der Distribution und der Erschließung eines neuen Vertriebskanals bei. Du betreust ein definiertes Verkaufsgebiet im Außer-Haus-Markt (OOH) und stellst sicher, dass die Produkte unseres Kunden bestmöglich präsentiert und verkauft werden. So bist du maßgeblich für den Erfolg der Marke verantwortlich und leistest einen wichtigen Beitrag für den erfolgreichen Weg zum Konsumenten.

Wir bieten

- Sicherer Arbeitsplatz, attraktive Vergütung nach Tarifvertrag: Hohes Fixum, Bonus, vermögenswirksame Leistungen, Spesen, Bürokostenzuschuss und vieles mehr
- Tolle Einstiegsmöglichkeit für eine langfristige Zusammenarbeit mit vielen Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten

- Firmenwagen (VW / BMW) inkl. Tankkarte auch zur privaten Nutzung
- Modernste und innovativste Hardware-Ausstattung steht dir zur Verfügung
- Flexibles Arbeitszeitmodell und überdurchschnittliche Urlaubstage (30 Urlaubstage + 12 Ausgleichstage)
- Umfangreiche Einarbeitung und fortlaufende Weiterbildungsmöglichkeiten
- Verantwortungsvolle Tätigkeit bei British American Tobacco mit ausgezeichneter Unternehmenskultur (mehr unter: www.bat.de)

Deine Aufgaben

- Dein Hauptziel: Du bist verantwortlich für die Umsetzung der BAT-Unternehmensstrategie in deinem Bezirk
- Sicherstellung der zielgerichteten Distribution, Platzierung und Sichtbarkeit des kompletten BAT-Produktportfolios
- Aufbau und Pflege von langfristigen Bestandskunden wie Tankstellen, Kioske, Lebensmitteleinzelhandelsmärkte etc.
- Verhandlungsführung und Abschluss von Neu-Kundenverträgen für die komplette BAT-Produktpalette z.B. Lucky Strike & Pall Mall sowie die Produkte VUSE / GLO / NEO
- Kontrolle & Sicherstellung der Umsetzung von Vertragsabsprachen
- Qualifizierung von Promotoren und Absprache von Promotions
- Regelmäßiges Monitoren und Analysieren von Kennziffern zur selbstständigen Ableitung von Maßnahmen zur Weiterentwicklung des eigenen Verkaufsbezirks

Deine Qualifikation

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Quereinsteiger willkommen
- Erste Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im B2B
- Selbstbewusstes, verhandlungsstarkes und überzeugendes Auftreten
- Eigenverantwortliche, entscheidungsfreudige Arbeitsweise, sowie ein Organisationstalent
- Führerschein der Klasse B

TMS-Ansprechpartner

Recruiting
069-405625-427

Referenznummer: KP1187

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) British American Tobacco Bezirk Saarbrücken

Additional information

Location	**Saarbrücken**
Position type	**Full-time employee**
Start of work	**As of now**

Responsible

Miriam Ferrara