

Bezirksleiter (m/w/d) Region Papenburg

{{ job.city }} | {{ job.positionType }} | {{ job.seniority }}

Die TMS-Gruppe mit Sitz in Frankfurt ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

Dein Job bei TMS

Als Bezirksleiter (m/w/d) im Projekt für unseren Süßwarenkunden trägst du maßgeblich zu einem nachhaltigen Aufbau der Distribution und der Erschließung eines neuen Vertriebskanals bei. Du betreust ein definiertes Verkaufsgebiet im Außer-Haus-Markt (OOH) und stellst sicher, dass die Produkte unseres Kunden bestmöglich präsentiert und verkauft werden. So bist du maßgeblich für den Erfolg der Marke verantwortlich und leistest einen wichtigen Beitrag für den erfolgreichen Weg zum Konsumenten.

Wir bieten

- Attraktive Vergütung, zusätzliche Urlaubstage, Mitarbeiter Benefits
- Flexible Arbeitszeiten, keine Wochenendarbeit
- Selbstverständlich einen Firmenwagen, ebenfalls zur privaten Nutzung
- Eine gute IT-Ausstattung für dein Homeoffice und für unterwegs
- Vielseitige und herausfordernde Tätigkeit mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung

Deine Aufgaben

- Eigenständiger Aufbau und Entwicklung einer definierten Vertriebsregion auf Basis langfristiger Strategien und gemeinsam vereinbarter Ziele
- Identifikation potenzieller Neukunden und aktive Kundenakquisition
- Analyse relevanter KPIs sowie Ableitung und Umsetzung von Maßnahmen mit dem Ziel des Auf- und Ausbaus der Geschäftsbeziehung
- Präsentation und Verkauf von Neuprodukten („Story-Telling“) und zugehöriger Erstausrüstung
- Identifikation von Kundenbedürfnissen, Entwicklung und Koordination der Umsetzung kundenindividueller Lösungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit der Fachabteilung unseres Kunden

Deine Qualifikation

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich FMCG sowie im Außer-Haus-Markt (OOH)
- Kaufmännischer Abschluss (Ausbildung und/oder Studium)
- Eigeninitiative, Fähigkeit zur Selbstmotivation und Kreativität
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Selbstständige, verantwortungsbewusste und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Gute analytisch-konzeptionelle Fähigkeiten
- Sichere IT-Anwenderkenntnisse

TMS-Ansprechpartner

Michelle Bauer
069-405625-427

Referenznummer: KP1311

Bezirksleiter (m/w/d) Region Papenburg

Additional information

Location	Papenburg
Position type	Full-time employee
Start of work	As of now

Responsible

Pascal Nagel