Junior Key Account Manager (m/w/d) Samsung

{{ job.city }} | {{ job.positionType }} | {{ job.seniority }}
Die TMS-Gruppe mit Sitz in Frankfurt ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

Dein Job bei TMS

Als Key-Account-Manager wirst du für unseren Kunden Samsung zum Gesicht der Marke: Du betreust verschiedene Unternehmen und stellst sicher, dass sich die Produkte unseres Kunden bestmöglich verkaufen. So bist du maßgeblich am Erfolg unseres Kunden beteiligt!

Wir bieten

- Sicherer Arbeitsplatz
- Zusätzliche Urlaubstage, Mitarbeiter Benefits, Teamevents, flexible Arbeitszeiten
- Mobiler Arbeitsplatz, unterwegs und im Home Office
- Firmenwagen (VW Passat Kombi) inkl. Tankkarte, auch zur privaten Nutzung
- Moderne und innovative Samsung Hardware Ausstattung
- Wertschätzung, Diversität und Individualität

Deine Aufgaben

- Pflege und Ausbau der Kundenbeziehungen
- Aktive Zuarbeit im Key-Account-Management
- Aktiver Aufbau von Beziehungen zu allen relevanten Entscheidern
- Verantwortung für die Potentialermittlung und -ausschöpfung der Key Accounts sowie nachhaltiger Ausbau der Distribution
- Eigenverantwortliche Planung, Entwicklung und Budgetverwaltung von Aktivitäten, Sell-In- und Sell-Out
- Fokus auf kontinuierlichem Wachstum von Absatz und PoS-Präsenz

Deine Qualifikation

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung oder Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von IT Produkten (NotePC, Tablet & Zubehör)
- Bevorzugtes Einstellungskriterium ist ein bestehendes Netzwerk und Vertriebserfahrung mit Schwerpunkt eTailer und Verlagsgeschäft
- Analytisches, selbständiges und lösungsorientiertes Denken und Arbeiten
- Begeisterung für Trends im Bereich IT Hardware
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Englischkenntnisse verhandlungssicher in Wort und Schrift (eigenständiges Erstellen von engl. Präsentationen)
- Führerschein Klasse B
- Hohe Reisebereitschaft

TMS-Ansprechpartner

Siawash Nawid
069-405625-427

Referenznummer: KP1199

Junior Key Account Manager (m/w/d) Samsung

Additional information

Location	**Frankfurt**
Position type	**Full-time employee**
Start of work	**As of now**

Responsible

Arin Sharif