



MUNICH | FULL-TIME EMPLOYEE | PROFESSIONAL/EXPERIENCED

## Außendienstmitarbeiter (m/w/d) British American Tobacco Bezirk München Süd-West

Die TMS-Gruppe mit Sitz in Offenbach am Main ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

Als Außendienstmitarbeiter (m/w/d) im Projekt für British American Tobacco trägst du maßgeblich zu einem nachhaltigen Aufbau der Distribution und der Erschließung eines neuen Vertriebskanals bei. Du betreust ein definiertes Verkaufsgebiet im Außer-Haus-Markt (OOH) und stellst sicher, dass die Produkte unseres Kunden bestmöglich präsentiert und verkauft werden. So bist du maßgeblich für den Erfolg der Marke verantwortlich und leistest einen wichtigen Beitrag für den erfolgreichen Weg zum Konsumenten.

### Wir bieten

- **Attraktive Vergütung und Sicherheit:**

Freue dich auf ein hohes Fixum, einen leistungsbezogenen Bonus, vermögenswirksame Leistungen, Spesen und einen Bürokostenzuschuss - alles auf Basis eines **tariflichen**

## Vergütungsmodells.

- **Langfristige Karriereperspektive:**

Starte mit einer tollen Einstiegsmöglichkeit in eine langfristige Zusammenarbeit mit vielseitigen **Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten**.

- **Firmenwagen zur privaten Nutzung:**

Ein hochwertiger Firmenwagen (**VW oder Skoda**) inklusive **Tankkarte** steht dir auch für **private Fahrten** zur Verfügung.

- **Modernste Ausstattung:**

Wir stellen dir **leistungsstarke Hardware** zur Verfügung, die dich optimal bei deiner Arbeit unterstützt.

- **Flexible Arbeitszeiten und zusätzliche Freizeit:**

Genieße ein **flexibles Arbeitszeitmodell mit überdurchschnittlichem Urlaub** – 30 Urlaubstage plus 12 zusätzliche Ausgleichstage.

- **Individuelle Benefits für deine Freizeit:**

Wähle flexibel zwischen dem **Deutschlandticket, Urban Sports** oder einem Zuschuss zu deinem **Sportbeitrag** – bis zu 600 € pro Jahr.

- **Einarbeitung und Weiterbildung:**

Profitiere von einer umfassenden **Einarbeitung** sowie **fortlaufenden Schulungen** und Weiterbildungsangeboten, die dich fachlich und persönlich weiterbringen.

- **Wertschätzende Unternehmenskultur:**

Als Teil von British American Tobacco arbeitest du in einem dynamischen Umfeld mit einer ausgezeichneten Unternehmenskultur. Erfahre mehr unter [www.bat.de](http://www.bat.de).

## Deine Aufgaben

- **Verantwortungsvolle Vertriebsrolle:**

Als Bezirksmanager / Springer bist du maßgeblich für die Umsetzung der BAT-**Unternehmensstrategie** in deinem Bezirk verantwortlich.

- **Kundenbetreuung und Vertrieb:**

Du betreust bestehende Kunden (**Tankstellen, Kioske, LEH**) deutschlandweit in verschiedenen Regionen und baust die Distribution der BAT-Produktpalette aus – darunter Lucky Strike, Pall Mall sowie VUSE, GLO und NEO.

- **Vertrags- und Absatzsicherung:**

Du kontrollierst und stellst sicher, dass **Vertragsabsprachen** eingehalten werden, und setzt gezielte Maßnahmen zur **Abverkaufssteigerung** um.

- **Marketing und Promotion:**

Du planst und führst **Werbemaßnahmen** durch und steuerst sowie qualifizierst **Promotoren** für einen erfolgreichen Einsatz.

- **Datenanalyse und Wachstumsstrategien:**

Du wertest **kundenindividuelle Kennzahlen** aus, vereinbarst Wachstumsziele und entwickelst Maßnahmen zur Optimierung der Verkaufszahlen.

## Deine Qualifikation

- **Kaufmännische Ausbildung oder Quereinstieg:**

Eine abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** ist von Vorteil, aber auch motivierte Quereinsteiger sind herzlich willkommen.

- **Erste Vertriebserfahrung:**

Idealerweise bringst du bereits **Erfahrung im B2B-Vertrieb** mit und weißt, wie man Kunden erfolgreich berät und überzeugt.

- **Selbstbewusstes Auftreten:**

Du überzeugst mit Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsstärke und einer souveränen Kommunikation.

- **Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise:**

Du übernimmst **Verantwortung**, triffst Entscheidungen sicher und behältst den Überblick über deine Aufgaben.

- **Flexibilität und Mobilität:**

Du bist offen für wechselnde Einsatzorte und besitzt einen **Führerschein der Klasse B**.

## **Ansprechpartner**

TMS Recruiting-Team  
069-405625-427

Jetzt bewerben

via WhatsApp bewerben