Außendienstmitarbeiter (m/w/d) British American Tobacco Region Düsseldorf / Köln / Dortmund

{{ job.city }} | {{ job.positionType }} | {{ job.seniority }}
Die TMS-Gruppe mit Sitz in Frankfurt ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

Dein Job bei TMS

Als Außendienstmitarbeiter / Springer (m/w/d) im Projekt für British American Tobacco trägst du maßgeblich zu einem nachhaltigen Aufbau der Distribution und der Erschließung eines neuen Vertriebskanals bei. Dein zu vertretender Bezirk: Düsseldorf / Köln / Dortmund.

Der Schwerpunkt deiner Tätigkeit liegt in der Kundenbetreuung von Einzelhandelskunden. Hierbei stellst du sicher, dass die BAT-Produkte bestmöglich präsentiert und verkauft werden. So bist du maßgeblich für den Erfolg der Marken verantwortlich und leistest einen wichtigen Beitrag für den erfolgreichen Weg zum Konsumenten.

Wir bieten

- Sicherer Arbeitsplatz, attraktive Vergütung nach Tarifvertrag: Hohes Fixum, Bonus, vermögenswirksame Leistungen, Spesen, Bürokostenzuschuss und vieles mehr
- Tolle Einstiegsmöglichkeit für eine langfristige Zusammenarbeit mit vielen Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten
- Firmenwagen (VW / BMW) inkl. Tankkarte auch zur privaten Nutzung
- Modernste und innovativste Hardware-Ausstattung steht dir zur Verfügung
- Flexibles Arbeitszeitmodell und überdurchschnittliche Urlaubstage (30 Urlaubstage + 12 Ausgleichstage)
- Umfangreiche Einarbeitung und fortlaufende Weiterbildungsmöglichkeiten
- Verantwortungsvolle Tätigkeit bei British American Tobacco mit ausgezeichneter Unternehmenskultur (mehr unter: www.bat.de)

Deine Aufgaben

- Dein Hauptziel: Du bist verantwortlich für die Umsetzung der BAT-Unternehmensstrategie im von dir zu vertretenden Bezirk
- Sicherstellung der zielgerichteten Distribution, Platzierung und Sichtbarkeit des kompletten BAT-Produktportfolios
- Aufbau und Pflege von langfristigen B2B-Kunden wie Tankstellen, Kioske, Lebensmitteleinzelhandelsmärkte etc.
- Verhandlungsführung und Abschluss von Kundenverträgen für die komplette BAT-Produktpalette z.B. Lucky Strike & Pall Mall sowie die Produkte VUSE / GLO / NEO
- Kontrolle & Sicherstellung der Umsetzung von Vertragsabsprachen
- Qualifizierung von Promotoren und Absprache von Promotions
- Regelmäßiges Monitoren und Analysieren von Kennziffern zur selbstständigen Ableitung von Maßnahmen zur Weiterentwicklung des zu vertretenden Verkaufsbezirks

Deine Qualifikation

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Quereinsteiger willkommen
- Ausgeprägte Reise- und Übernachtungsbereitschaft (Montag bis Freitag)
- Erste Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im B2B
- Selbstbewusstes, verhandlungsstarkes und überzeugendes Auftreten
- Eigenverantwortliche, entscheidungsfreudige Arbeitsweise, sowie ein Organisationstalent
- Führerschein der Klasse B

TMS-Ansprechpartner

Recruiting
069-405625-427

Referenznummer: KP1187

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) British American Tobacco Region Düsseldorf / Köln / Dortmund

Additional information

Location	**Cologne**
Position type	**Full-time employee**
Start of work	**As of now**

Responsible

Miriam Ferrara